

VDM

COLOGNO AL SERIO

QUANDO UNA FAMIGLIA È IL CUORE DELL'IMPRESA

Lavorazioni artigianali abbinata a macchinari con tecnologie 4.0 sono i binari su cui corre la crescita dell'azienda guidata dalla famiglia Spolti, dal 1988 attiva come terzista sul mercato della costruzione di rulli meccanici

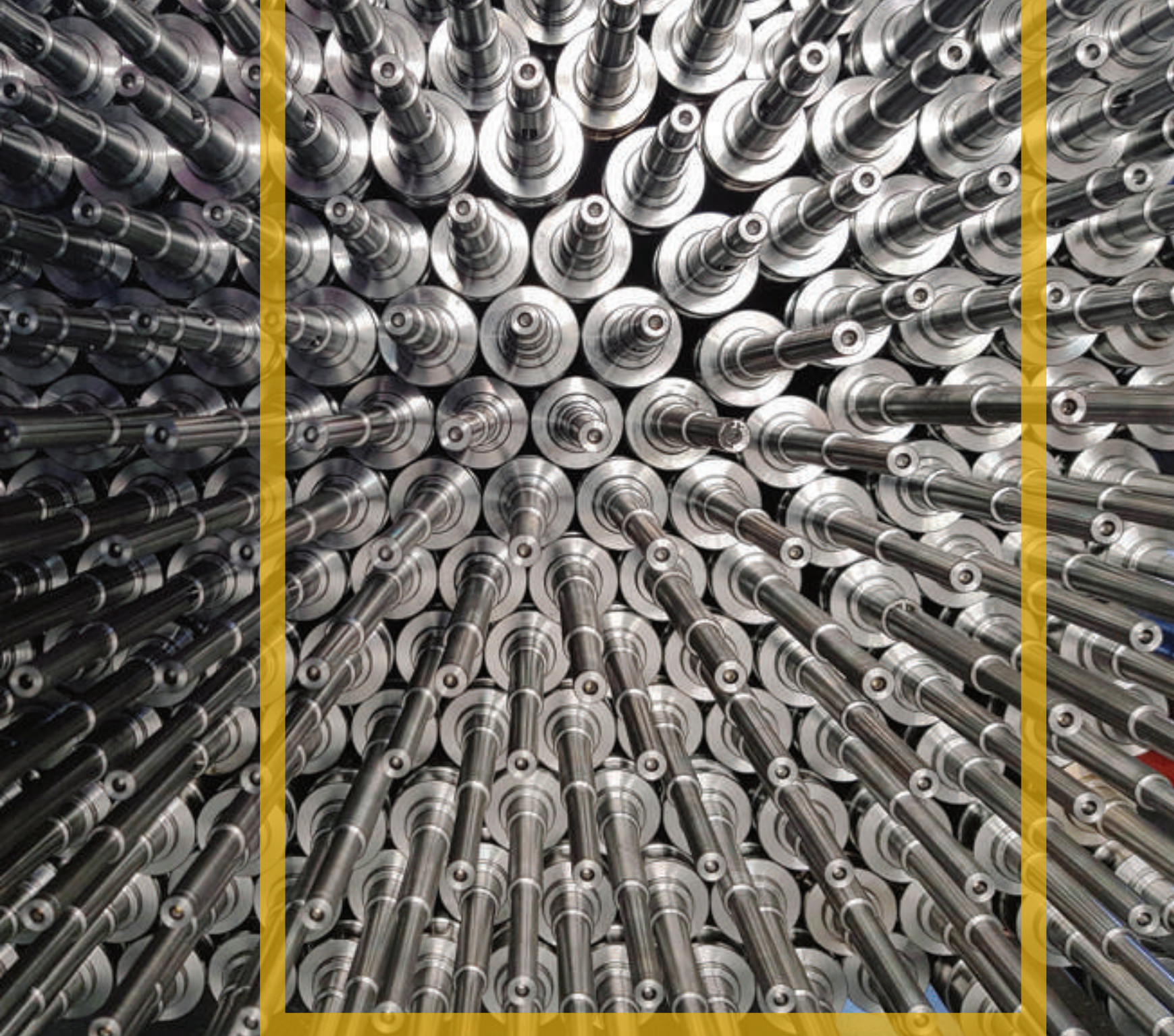
Massima precisione per ogni commessa: da 30 anni a far muovere l'industria meccano-tessile e non solo lungo i binari dell'efficienza produttiva, sono i rulli che tutti i giorni escono dal quartier generale di VDM, azienda di Cologno al Serio specializzata nella costruzione di rulli meccanici per società leader nella realizzazione di impianti tessili, ma anche nel settore della gomma-plastica, legno, oil&gas e carta. Da Bergamo al Nord Italia, con qualche commessa oltre confine, in questi anni gli orizzonti di mercato si sono allargati in continuazione per Vdm, acronimo di Vittorio, Donatella e Massimo, la famiglia Spolti saldamente al timone dal 1988, anno di fondazione dell'attività in un piccolo macello a Urgnano. «Una decisione presa con la testa e con il cuore, dopo 19 anni di lavoro da dipendente - racconta Vittorio, oggi 63 anni -. Stava, infatti, per nascere mio figlio Massimo e con mia moglie pensai che era il momento giusto per mettere in pratica quello che avevo imparato alla Mcs-Officina Meccanica di

Urgnano, azienda che è stata molto più di un posto di lavoro, una scuola di vita grazie agli insegnamenti del titolare Angelo Cagnazzo, che ancora oggi ritengo il mio maestro imprenditoriale».

«La mia massima ispirazione era quella di creare una piccola officina con qualche dipendente - prosegue Spolti -. Ricordo che nei primi sei mesi ero solo io e i miei torni. Il lavoro, per fortuna, non mancava e in poco tempo riuscii a recuperare l'investimento fatto, cominciando a ingrandire l'organico e a diventare il principale fornitore delle aziende del territorio. Nel 1995 lo spazio non bastava più e quindi ho trasferito la sede a Cologno al Serio dove, negli anni, abbiamo ampliato gli spazi produttivi, investito in macchinari nuovi e ingrandito i reparti, magazzino compreso».

LA PRIMA
OFFICINA
IN UN
MACELLO
A URGNANO

L'ingresso in azienda del figlio Massimo Spolti nel 2007 ha coinciso con un graduale rinnovamento del team che oggi è molto giovane, composto soprattutto da ragazzi sotto i 30 anni. «Noi consideriamo l'azienda e i suoi membri come una grande famiglia e infatti



Commessa di rulli meccanotessili

dedichiamo parecchio tempo alla formazione del personale. Per loro organizziamo corsi di aggiornamento con consulenti esterni. Anche se l'attività è prettamente industriale, il nostro lavoro molto spesso è manuale e solo preparando al meglio i nostri collaboratori possiamo offrire al committente rulli "chiavi in mano". Dalla scelta della materia prima al collaudo finale, l'aspetto produttivo è di fatto il cuore pulsante dell'attività di VDM, capace di coniugare le lavorazioni più tradizionali con le nuove tecnologie a controllo numerico: «Il nostro know how non conosce limiti - sorride Vitto-

rio, sempre presente in reparto a fianco dei suoi collaboratori, mentre il figlio è responsabile di produzione e la moglie segue la parte amministrativa -. Abbiamo maturato competenze tecniche specializzate in tutte le fasi di taglio, lavorazione, montaggio e finitura e siamo dotati di un parco macchine tecnologico che ci consente di fornire rulli di ogni forma, misura e dimensione per rispondere alle esigenze del settore di destinazione. Lavoriamo con il ferro, l'acciaio inox o alluminio e possiamo fabbricare rulli molto piccoli da 50 mm di diametro a quelli di oltre un metro, per una lun-



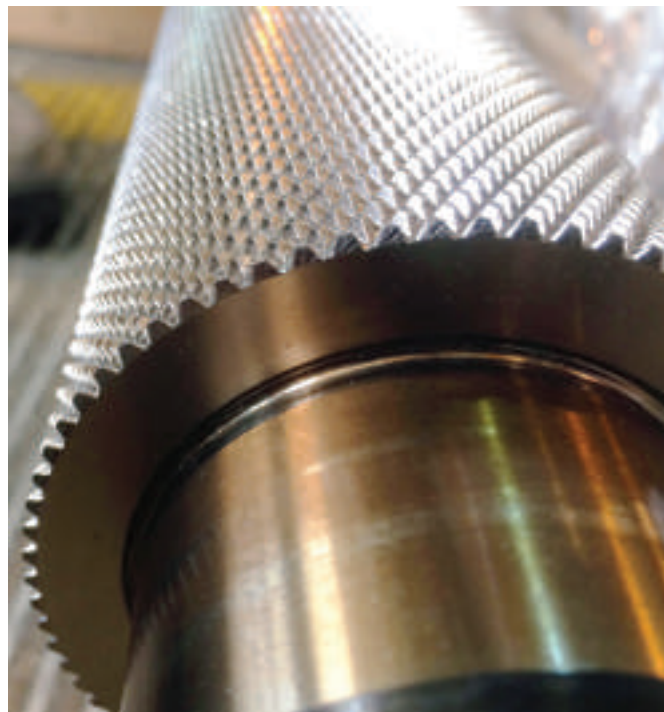
Basamento lunghezza 12 metri in lavorazione su centro di fresatura a montante mobile; sotto cilindro godronato

ghezza massima di 10 metri».

Con una capacità produttiva di 3 mila rulli al mese, la passione per il proprio lavoro è una marcia in più per l'azienda della famiglia Spolti che in questi anni si è conquistata la fiducia di una sessantina di clienti in tutto il Nord Italia, con commesse anche in Svizzera e Germania ottenute grazie al passaparola tra i loro stessi clienti: «Essere terzisti non vuol dire limitarsi a produrre e basta - sottolinea Spolti -. Vuol dire sapere anche accompagnare il cliente nella scelta della soluzione giusta e fornire il miglior prodotto finale in termini di costo. Essere una piccola realtà come la nostra rappresenta un vantaggio per il cliente che può contare su un unico interlocutore, dove la qualità non si limita solo al rullo consegnato: per noi è diventata essenziale anche l'assistenza durante tutta la filiera, con la risoluzione dei problemi in tempi brevi, la disponibilità e la tempestività nel rispondere ai bisogni del cliente, a prescindere da orari e festività. Questo approccio ci ha portato a consolidare i rapporti commerciali e a stringere accordi con aziende di ogni dimensione che negli anni si sono evolute e che, di conseguenza, hanno fatto crescere anche noi».

Il know how e la capacità di rispondere alle esigenze produttive dei propri clienti hanno consentito a VDM di far fronte agli anni della crisi sul mercato dei terzisti: «Paradossalmente gli anni tra il 2009 e il 2018 si sono rivelati i più strategici e hanno consolidato la

nostra crescita» - conferma Spolti -. «Il nostro miglior biglietto da visita è stato il passaparola tra i nostri clienti: è grazie a loro che è stata possibile la nostra ascesa imprenditoriale in questi 30 anni di attività». L'espansione commerciale e produttiva di VDM prosegue con il tempo: l'installazione nel 2015 di un sistema gestionale per coordinare gli uffici con la produzione insieme all'ampliamento del parco macchine per la produzione di particolari di fresatura, gli ha permesso di





Rulli spiraliati; sotto: la sede aziendale

distinguersi sul mercato e di fornire più servizi ai clienti. L'azienda ha inoltre ampliato il proprio capannone per far spazio ad un piccolo magazzino. Questa gestione logistica ci consente di evadere ordini senza aspettare i materiali dal fornitore e garantire la puntualità delle consegne. Di media, infatti, garantiamo ordini evasi nell'arco di poche settimane». Il loro processo di lavorazione da qualche anno strizza l'occhio anche ai dettami dell'industria 4.0: «Abbiamo

realizzato un reparto interamente automatizzato e a breve disporremo di un nuovo impianto». «Speriamo che tutto il nostro impegno nell'investire tempo e risorse in questa attività possa renderci un punto di riferimento per i nostri clienti. Un ringraziamento va sicuramente anche a tutti i dipendenti, i collaboratori e consulenti che hanno contribuito alla crescita dell'azienda o, come diciamo noi "della nostra grande famiglia"».

